

AB Ninolab ingår i Ninolabgruppen. En koncern som består av fyra företag, AB Ninolab, Nino Labinteriör AB, Wällgrens Kyl AB och AS Ninolab (DK). Totalt är vi ca 70 anställda med en omsättning om drygt 200 MSEK. AB Ninolab har sedan 1965 levererat laboratorieutrustning och service till svenska laboratorier inom sjukhus, forskningsinstitutioner och industriföretag. Vår målsättning är att erbjuda marknaden ett brett utbud av apparater och basutrustning. Vi representerar och marknadsför produkter från ett 50-tal etablerade leverantörer. Vi arbetar bl.a. inom områden som kyla (ned till -190°C), värme (upp till 1800°C), CO₂-inkubatorer, vattenrening, laboratoriediskmaskiner, autoklaver, renrumsbevakning, LAF-bänkar, vägning och provberedning. Vi har vårt huvudkontor i Upplands Väsby och lokalkontor i Kungsbacka och Lund samt dotterbolag i Danmark och Norge. Vi är ett företag med stark team-känsla, där alla är lika viktiga när det kommer till att nå våra högt satta mål.

Till vårt huvudkontor i Upplands Väsby söker vi nu en

Produktansvarig säljare av laboratorieutrustning

I arbetet som produktansvarig säljare ingår bl.a. arbetsuppgifter som:

- Kundbesök och marknadsaktiviteter som mässor och utställningar
- Löpande kontakt med leverantörer, samt utbildningar hos dessa
- Utveckla försäljningen av de produkter man ansvarar för
- Budgetansvar
- Planering av marknadsföring tillsammans med vår marknadskoordinator
- Offertskrivning och inskrivning av order i vårt affärssystem Pyramid
- Planera installationer med våra tekniker

Personliga egenskaper:

- Du har en mycket god social kompetens och samarbetsvilja som behövs i ditt dagliga arbete med kollegor, kunder och utländska leverantörer
- Trivs med eget ansvar, är självgående och lösningsorienterad och du har förmågan att driva/lösa uppgifter och nå avslut
- Behärskar svenska och engelska i tal och skrift
- Vana vid Office-paketet CRM-system

Tjänsten kräver att du har B-körkort. Meriterande är erfarenhet av arbete på laboratorium och/eller arbete med försäljning av laboratorieutrustning. Tjänsten är på 100%, tillsvidareanställning, tillträde omgående eller efter överenskommelse.

Vi erbjuder tjänstebil, företagshälsovård och friskvårdsbidrag.

Ansökan med CV och personligt brev mailas till säljchef Niclas Nordin, nno@ninolab.se, eller till Tomas Kjellsson, teamleader säljavdelningen, tkj@ninolab.se

Det går även bra att skicka din ansökan via post: AB Ninolab, Box 137, 194 22 Upplands Väsby
Märk kuvertet ”Produktansvarig säljare”

För frågor kring tjänsten, ring Niclas på 08-590 962 02 eller Tomas på 08-590 962 07.

Vi vill ha din ansökan senast 2019-12-15.

Mer om oss och våra produkter finns på vår hemsida www.ninolab.se.